

## Izgradnja vodstvenega tima »po ribje«

4.0

Poslovni fitness in wellness

Štirje stebri vrhunskosti



KOMUNIKACIJSKE VEŠČINE IN STROKOVNO ZNANJE ZA ANALIZO IN OCENJEVANJE KONKRETNIH PROBLEMOV



POVEZOVANJE ZNANJA IN IZKUŠENJ Z RAZLIČNIH PODROČIJ (organizacija dela, ekonomija, pravo, HR)



PRIPRAVA PROJEKTA – NAČRTA UKREPOV



OSVEŽITEV (FOLLOW-UP) Z AKCIJSKIM COACHINGOM PO IZOBRAŽEVANJU, IZVEDBA AKCIJSKEGA NAČRTA



# FISH

## Executive Team Training

### Strateški vodstveni trening »po ribje« - intenzivna izkušnja vodstvenega tima

Vljudno vabljeni na prebojnik, usmerjen k iskanju rešitev: **Strateški vodstveni trening »po ribje« - intenzivna izkušnja vodstvenega tima**. Motivirani zaposleni, ki so sposobni delovati v timu so pogoj za uspešno podjetje. To velja še toliko bolj za vodstvene time, ki so motor podjetja. Osredotočamo se na dva vidika učinkovitega dela vodstvenega tima in sicer:

- A. jasno poznavanje in ponotranjanje strategije podjetja in
- B. zavezanost k skupnemu delovanju pri doseganju strategije podjetja.

Ker gre pri izvedbi za preplet okolja v katerem se treningi izvajajo in temeljnih konceptov učinkovitega timskega dela, smo zaradi intenzivnejšega ponotranjanja poslovnih usmeritev podjetja vključili elemente dela na ribiškem čolnu ali na supih.

**Osnova dela je jasno postavljena strategija in poslovna usmeritev podjetja, ki jo izvajalci in udeleženci skupaj razčlenimo pred izvedbo aktivnosti v naravi. Te se v nadaljevanju striktno navezujejo na usmeritve, ki vodijo podjetje k zelenemu cilju.**

#### Cilj in namen prebojnika:

Skozi timske aktivnosti, ki imajo poudarek na strategiji in poslovni usmeritvi podjetja ter so tematsko povezane z ribištvom, boste s sodelavci krepili naslednje vodstvene veščine:

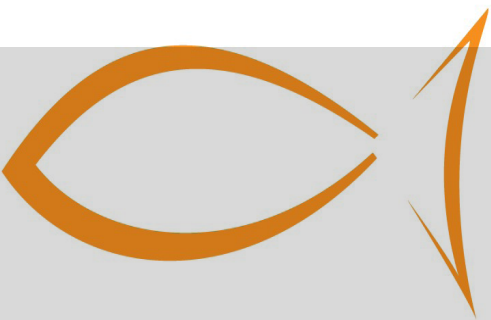
1. ODPRTOST KOMUNIKACIJE.
2. MEDSEBOJNO SPODBUJANJE IN SKUPNO DELO.
3. SPOSOBNOST ZABAVE S SODELAVCI.
4. ZAVEDANJE POMENA PRISOTNOSTI NA DELU.

**Za učinkovito reševanje problemov in odpravo ozkih grl** boste pred srečanjem prejeli anonimiziran vprašalnik, ki je namenjen opredelitvi strategije in poslovnih usmeritev podjetja ter težav, s katerimi se udeleženci srečujejo pri udejanjanju strategije. Na podlagi pridobljenih odgovorov bo program dela osredotočen na najbolj kritične vidike sodelovanja vodstvenih zaposlenih.

## RAZVIJAMO VAŠO VRHUNSKOST!

▪ [www.perfectus.si](http://www.perfectus.si) ▪ +386 (0) 599 42 160 ▪ [prodaja@perfectus.si](mailto:prodaja@perfectus.si) ▪

## IZVAJALCI



PERFECTUS

Litostrojska 44e  
1000 Ljubljana

T: +386 (0) 599 42 160  
E: prodaja@perfectus.si  
W: www.perfectus.si



**mag. Igor Pirc**, univ. dipl. prav., MBA je pravnik s petnajstletnimi izkušnjami s področja upravljanja družinskih podjetij, urejanja delovno pravnih razmerjih, sistemizacij delovnih mest in nagrajevanju zaposlenih. Pri svojem delu ne deluje le kot pravni strokovnjak, pač pa tudi kot svetovalec in coach najvišjemu vodstvu podjetij (management consulting). Sodeluje v fazi priprave sprememb in pri njihovi implementaciji v prakso. Svoje izkušnje je pridobival tako pri delu z večjimi slovenskimi in tujimi gospodarskimi družbami, kot tudi pri delu z manjšimi družinskimi podjetji. Je partner in svetovalec v podjetju Eudace d.o.o.



**mag. Janez Žezlina**, univ. dipl. ekon., je partner, svetovalec in coach v podjetju ENERGOS d.o.o., kjer se ukvarja s poslovnim in kadrovskim svetovanjem, in kjer so njegove glavne strokovne kompetence usmerjene na področje strateških preobrazb podjetja, upravljanja talentov v organizacijah in coachinga na področju razvoja vodij, od malih podjetij do multinacionalk (največja s preko 300.000 zaposlenimi).

### DODATNO PO IZOBRAŽEVANJU

Osvežitev (follow-up) z akcijskim coachingom po izobraževanju (storitev vključena v ceno)

**Termin: 19.4.2017 v Ljubljani**

(Lokacija bo sporočena naknadno)

**Trajanje: 1 ali 2 dni**

**Kotizacija: 450,00 EUR + 22 % DDV**

Kotizacijo prosimo nakažite po prejemu predračunu na transakcijski račun št. IBAN SI56 6100 0000 9493 640 pri DELAVSKA HRANILNICA d.d. Ljubljana.

Cena vključuje gradivo in napotke za pripravo samoanalize pred izvedbo prebojnika. Na samem srečanju pa povratne informacije na samoanalizo, predavanje, praktične predstavitve razlage, igre vlog in izdelavo akcijskega načrta in tri svetovalne ure po izobraževanju (termin določita izvajalec in udeležene). Več o prodajnih pogojih si preberite na spletni strani.

## PRIJAVNICA

Natisnite in izpolnite prijavnico ter jo pošljite na prodaja@perfectus.si ali na naslov Litostrojska 44e, 1000 Ljubljana

Lokacija:	Termin:
Ime in priimek udeleženca:	Podjetje:
Naslov:	Davčna številka podjetja:
Kontaktna oseba:	Telefon:
Elektronski naslov:	Žig in podpis:
Kje ste izvedeli za nas (obkroži): newsletter / spletna stran / socialna omrežja	
Drugo:	

Udeležbo na prebojniku potrdite z vplačilom kotizacije najkasneje 3 dni pred izvedbo. Ob prijavi na prebojnik vam bomo na vaš e-naslov poslali predračun.

PERFECTUS

RAZVIJAMO VAŠO VRHUNSKOST!

▪ www.perfectus.si ▪ +386 (0) 599 42 160 ▪ prodaja@perfectus.si ▪